

L'Aliança encarga a la consultora BDO la búsqueda de un comprador

La mutualidad, que perdió 30 millones en el 2011, asume que debe ser absorbida

ROSA SALVADOR
Barcelona

La mutualidad L'Aliança ha encargado a la consultora BDO la búsqueda de un comprador para el negocio asegurador y para los centros asistenciales que aún gestiona: las clínicas de Girona, Lleida y Tortosa y varios consultorios médicos. Fuentes cercanas a la empresa explicaron que "la carga financiera que históricamente acumula la mutua, y las dificultades añadidas que suponen ahora las nuevas exigencias de capital a las que obliga la normativa Solvencia II impiden a la mutualidad seguir en solitario como hasta ahora. Nuestra prioridad es buscar un socio que permita mantener el máximo de empleos y dar continuidad al servicio que prestamos a nuestros 120.000 mutualistas".

L'Aliança facturó el año pasado 156 millones de euros (63 en los hospitales y 93 en la aseguradora), y registró unas pérdidas de 30 millones. La mitad corresponde a ajustes contables, deriva-



El edificio del hospital Sagrat Cor de Barcelona

JORDI ROVIRALTA / ARCHIVO

dos de adecuar el valor de los inmuebles al precio real de mercado. Otros 10 millones corresponden a las pérdidas que generaban los hospitales del Sagrat Cor y de Sabadell, hasta que en septiembre fueron adquiridos por el fon-

do sueco Capiro; cuatro millones a otros centros asistenciales que ahora ha puesto a la venta, y el millón restante a su actividad aseguradora. Las pérdidas del año pasado, que se añaden a los 18 millones que la mutualidad ya per-

dió en el 2010, han descapitalizado a la firma.

Para este año la prioridad del nuevo equipo gestor, que dirige como director general Roger Guasch, es cortar las pérdidas de la actividad aseguradora, para lo que ha iniciado un drástico plan de recortes de gastos que incluye simplificar la estructura directiva, un recorte de la plantilla de cerca del 10% y el cierre de las oficinas comerciales de Barcelona, para concentrar toda la plantilla en su sede central. La mutua emplea en la actualidad a 800 personas, 650 de ellas en la actividad asistencial.

La firma, además, ha iniciado la venta del inmueble del hospital Sagrat Cor, un proceso que ha encomendado a la consultora Joane Lang Lasalle. Para la entidad, "la mutua no es una inmobiliaria y sus recursos deben destinarse a dar continuidad al negocio asegurador". El inmueble está alquilado a Capiro, una gestora muy reconocida en el sector sanitario, que pagará 200 millones de euros en 30 años, por lo que la operación

de *sale & leaseback* está teniendo buena acogida entre inversores internacionales.

Fuentes cercanas a la mutualidad explicaron que BDO prevé tener listo el cuaderno de venta en un mes para abrir luego los negociaciones con grupos aseguradores interesados, de forma que la asamblea pueda aprobar la venta antes del verano.

El anterior presidente de L'Aliança, Eduard Spagnolo, mantuvo ya hace unos meses negociaciones para fusionar la entidad con la mutua Fiatc y crear conjuntamente una gran mutua catalana. Sin embargo, el interés

La empresa venderá las clínicas de Girona, Tortosa y Lleida, así como el inmueble del Sagrat Cor

de la entidad que preside Joan Castells por cerrar la compra de Agrupació Mútua ha impedido avanzar la operación y decidió finalmente a la dirección de L'Aliança a abrir un proceso público de venta, ante el interés que habían demostrado por la entidad diversos grupos aseguradores, entre los que se encuentran también los cinco que ahora optan a comprar Agrupació Mútua: Catalana Occidente, Sanitas, Pelayo y RACC Seguros.●